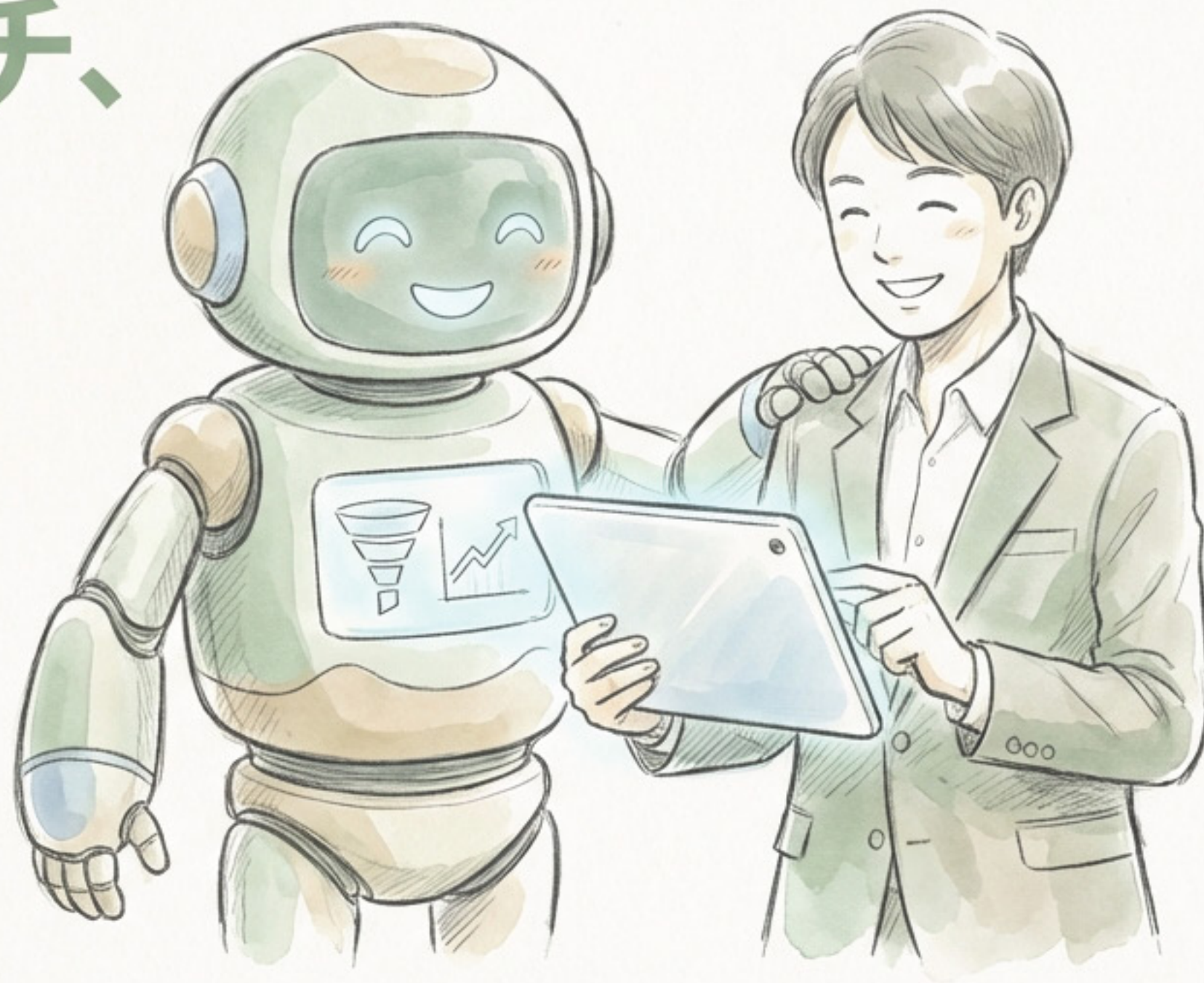


あなた専属の 「売れる営業」コーチ、 ここにいます。

24時間365日、
いつでも・どこでも・何度でも。
実践的なロールプレイングで、
あなたの営業力を劇的に向上させる
「Listoru GPTs」。



営業の練習、ひとりで悩んでいませんか？



練習相手がいない

「上司は忙しそうで頼めない」
「一人でブツブツ言うだけでは不安」

本番が怖い

「失敗したらどうしよう」
「断り文句にうまく返せない」

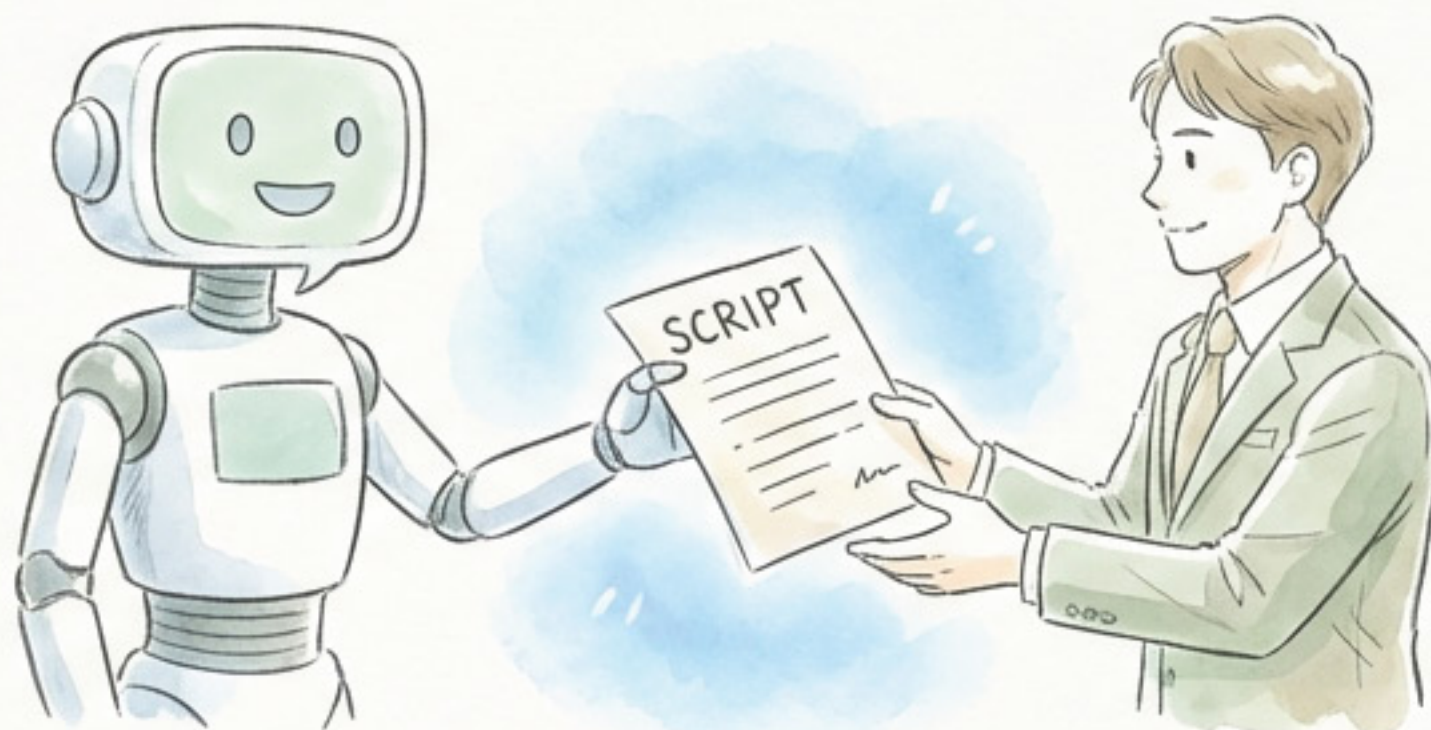
フィードバックが曖昧

「もっと元気に」と言われても、
具体的に何を直せばいいかわからない

その悩み、AIパートナーがすべて解決します。

Listoru GPTs 「営業トークAIトレーナー」とは？

営業現場のリアルなシチュエーションを再現し、
ロールプレイング形式でトークを練習できるAIパートナーです。



Realism

顧客役としてリアルな反応や
質問を投げかけます。



Intelligence

セールスの知恵と心理学が
融合した「コーチ」です。



Platform

ChatGPT (GPTs) 上で動作し、
アカウントがあればすぐに利用可能です。

現場さながらのリアリティ。顧客役はAIが演じます。

実際の商談のように、AIが「顧客」になりきって会話します。
価格交渉や断り文句など、ドキッとするような返しも再現します。

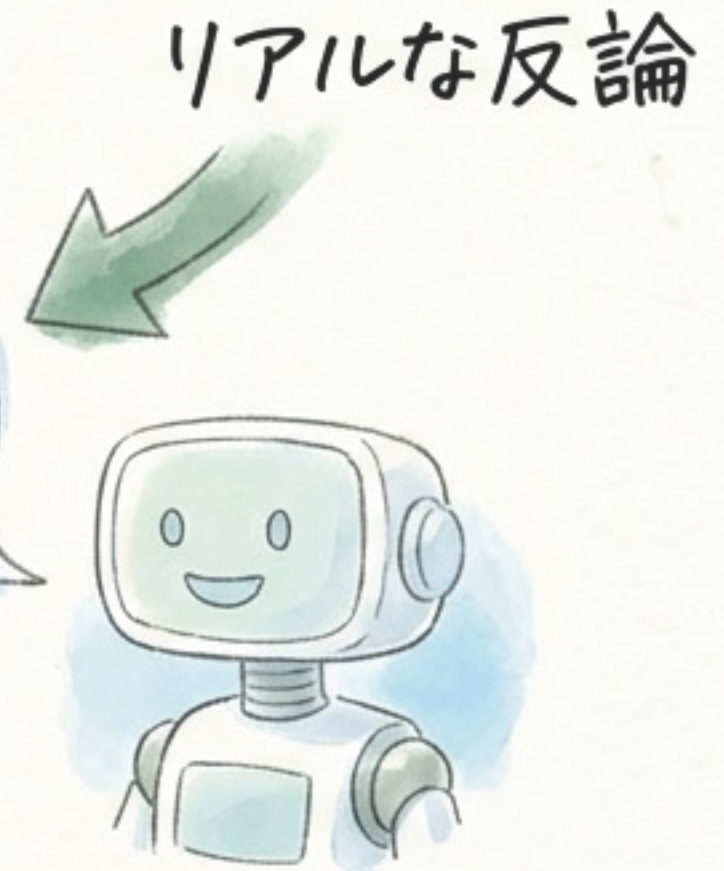


いかがでしょうか？



ありがとうございます。
価値を考えると十分
ご納得いただける
内容です。

価格が少し高いと
感じますね....。



抽象的なアドバイスは不要。「どこをどう直すべきか」即座に提示。

一回の発言ごとに「良かった点」「改善点」「改善例文」の3つをフィードバック。反省と成長のサイクルを高速で回せます。

✖ Bad Pattern: 冒頭の自己紹介が長すぎて、顧客の集中が途切れる。

💡 改善後の例: 「〇〇社の△△と申します。本日は貴社の課題と一緒に整理できればと思っています。」

精神論ではなく、明日使える「言い回し」が手に入ります。

「慎重派」「即決派」… 苦手な顧客タイプを克服する。

実際の顧客心理モデルに基づき、AIが性格を変えて対応します。



慎重タイプ

「少し検討したいので、
また連絡します」と
引いてしまう顧客。



即決タイプ

結論を急ぐ顧客。

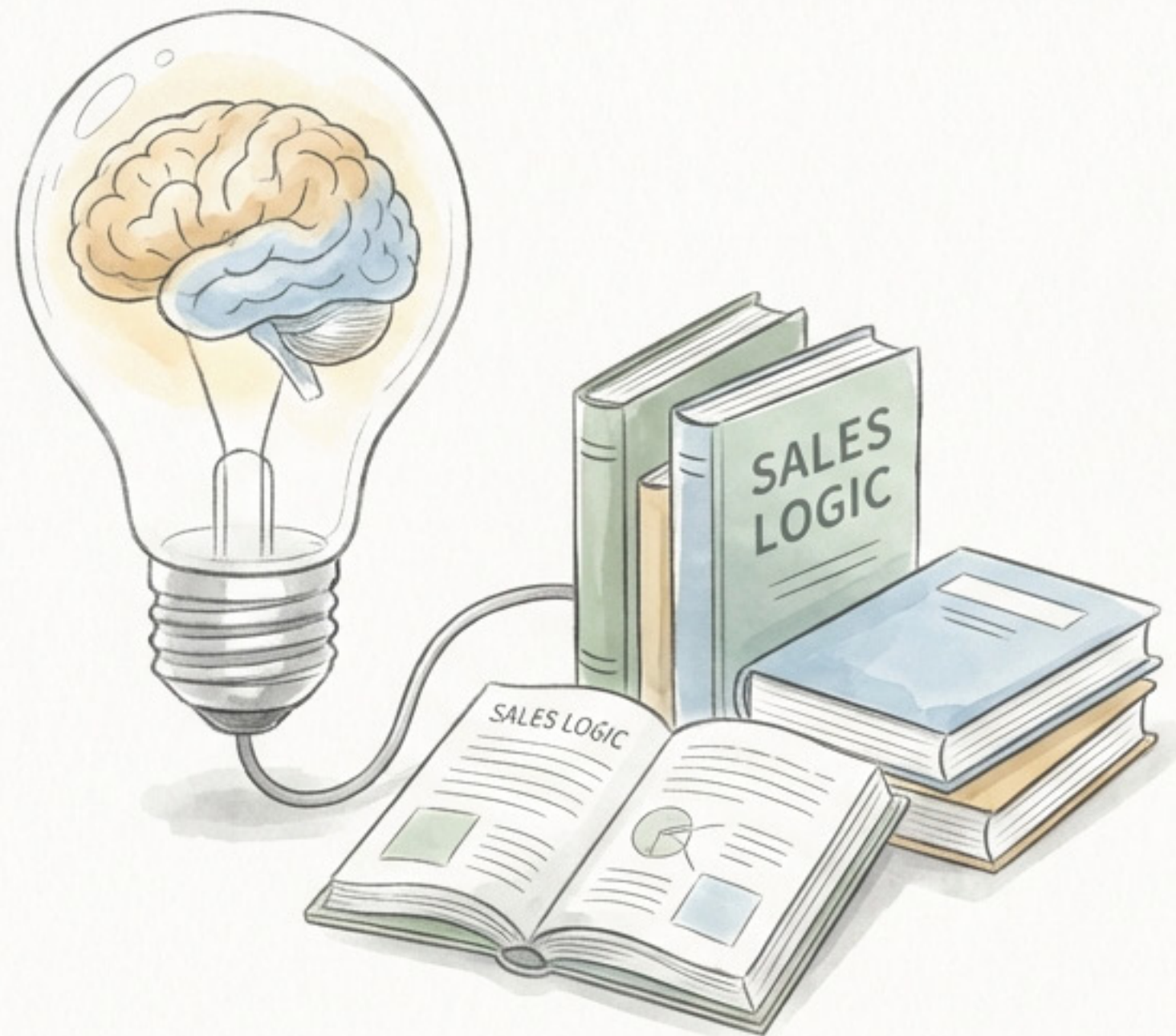


懐疑タイプ

疑り深く、
質問が多い顧客。

苦手なタイプをあえて設定して練習することで、本番の対応力が養われます。

セールスの知恵と心理学を融合。根拠あるアドバイス。



Before ✖

質問が単発になっている。

Advice 💡

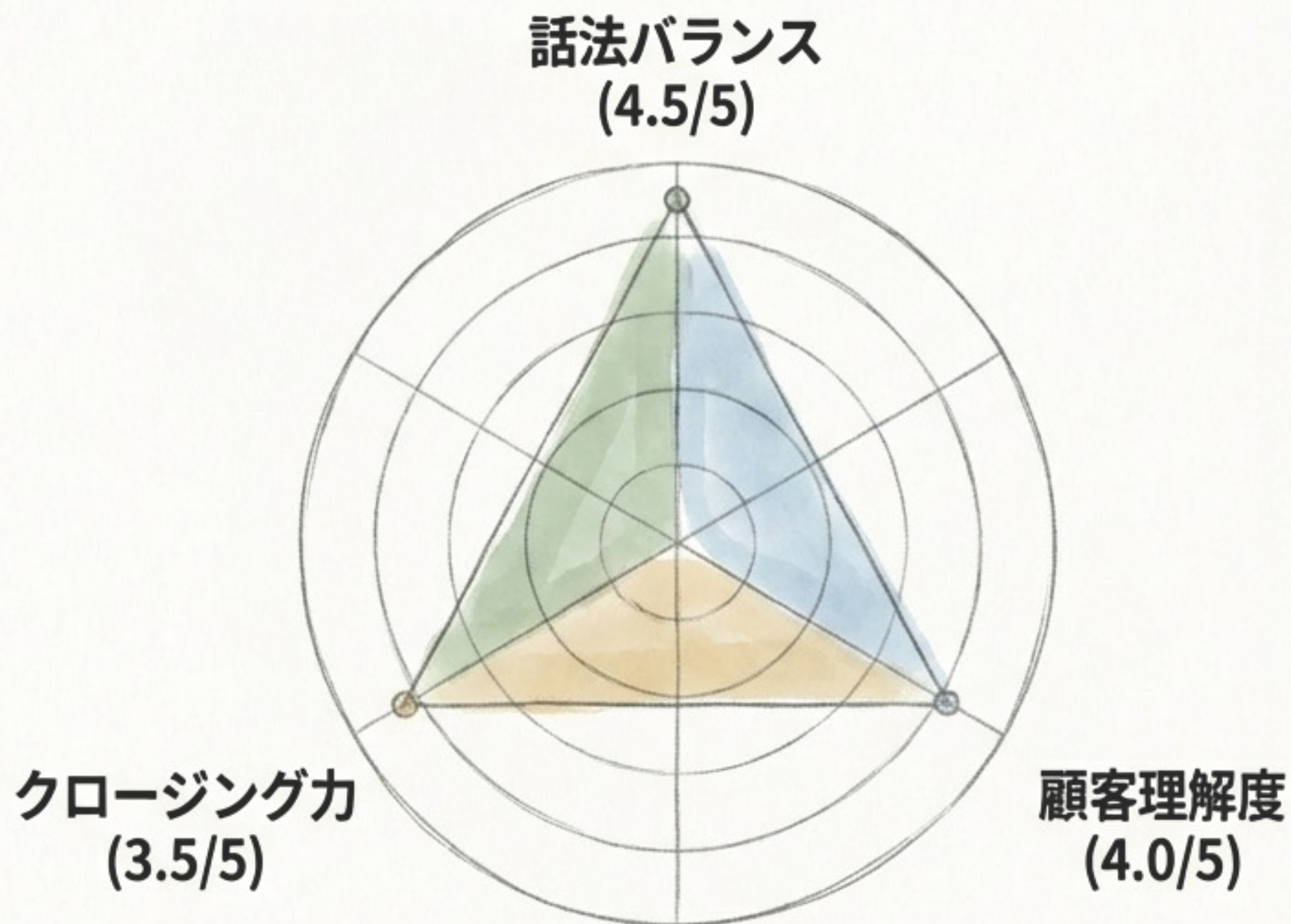
ニーズ深掘りのために「なぜそれが必要ですか？」のような第2質問を追加しましょう。

Result ✔

顧客理解が深まり、
信頼構築につながります。

商談準備時に「提案構成を添削して」と頼むことも可能です。

成長が見えるから、続けられる。3軸でスキルを数値化。



ロールプレイ終了後、
あなたの営業力を客観的に
スコアリングします。

Next Action:

「今回は『価値訴求』の
強化を目標にしましょう」

新人からマネージャーまで。あらゆるフェーズで活躍。

新人研修



初対面の挨拶やヒアリングなど、
基礎スキルを短期間で習得。
「何を話せばいいかわからない」
を解消。

中堅営業



価格交渉や反論処理を
繰り返し練習し、
即決率・成約率を上げる。

管理職



部下の発言を入力して
フィードバック案を得る
「コーチングの練習」や
「講師代行」として活用。

始め方は簡単。10個の質問に答えるだけ。

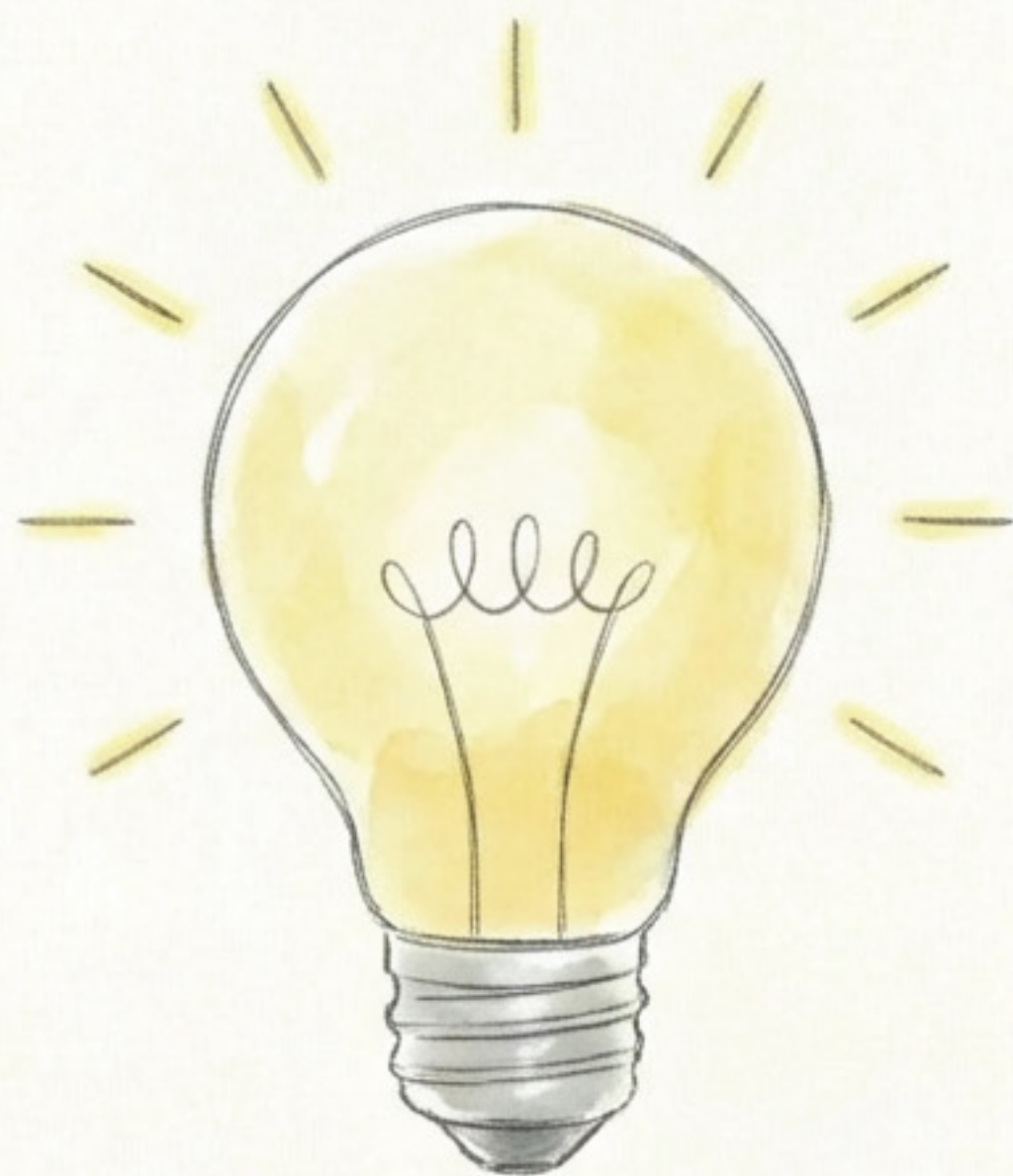


ChatGPTでListoru
GPTsを開き、
「開始」と入力。

AIからの10項目の
ヒアリング（業種・商材・
スタイルなど）に答える。

ロールプレイ開始。
1回の練習は
約10～15分で完結。

効果を最大化する、おすすめ活用術。



振り返りノート

フィードバック内容をコピーしてメモアプリに保存。
自分だけの「攻略本」を作る。



テーマ別特訓

漫然とやるのではなく、「今日は価格交渉」
「今日はクロージング」とテーマを決めて繰り返す。



過去の自分の添削

実際の商談でうまくいかなかったトークを貼り付け、
「どう言えばよかった？」とAIに相談する。

よくあるご質問 (FAQ)

Q: ChatGPTの無料版でも使えますか？

A: はい、利用制限はありますが無料版のアカウントでご利用いただけます。



Q: 実名や社名を出しても大丈夫ですか？

A: 機密保持の観点から、架空の商材名や一般的な表現で行うことを推奨します。



Q: 途中で練習を止められますか？

A: 「ここで一旦止めてください」と入力すればいつでも中断可能です。移動中のスキマ時間にも最適です。

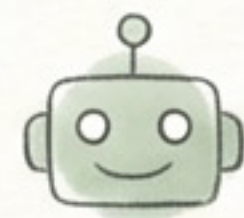


「集める」リストル、「決める」AIトレーナー。 営業効率を変える最強の組み合わせ。



Listoru
(Gathering)

企業リスト自動生成ツールで、
見込み客を効率よく収集。

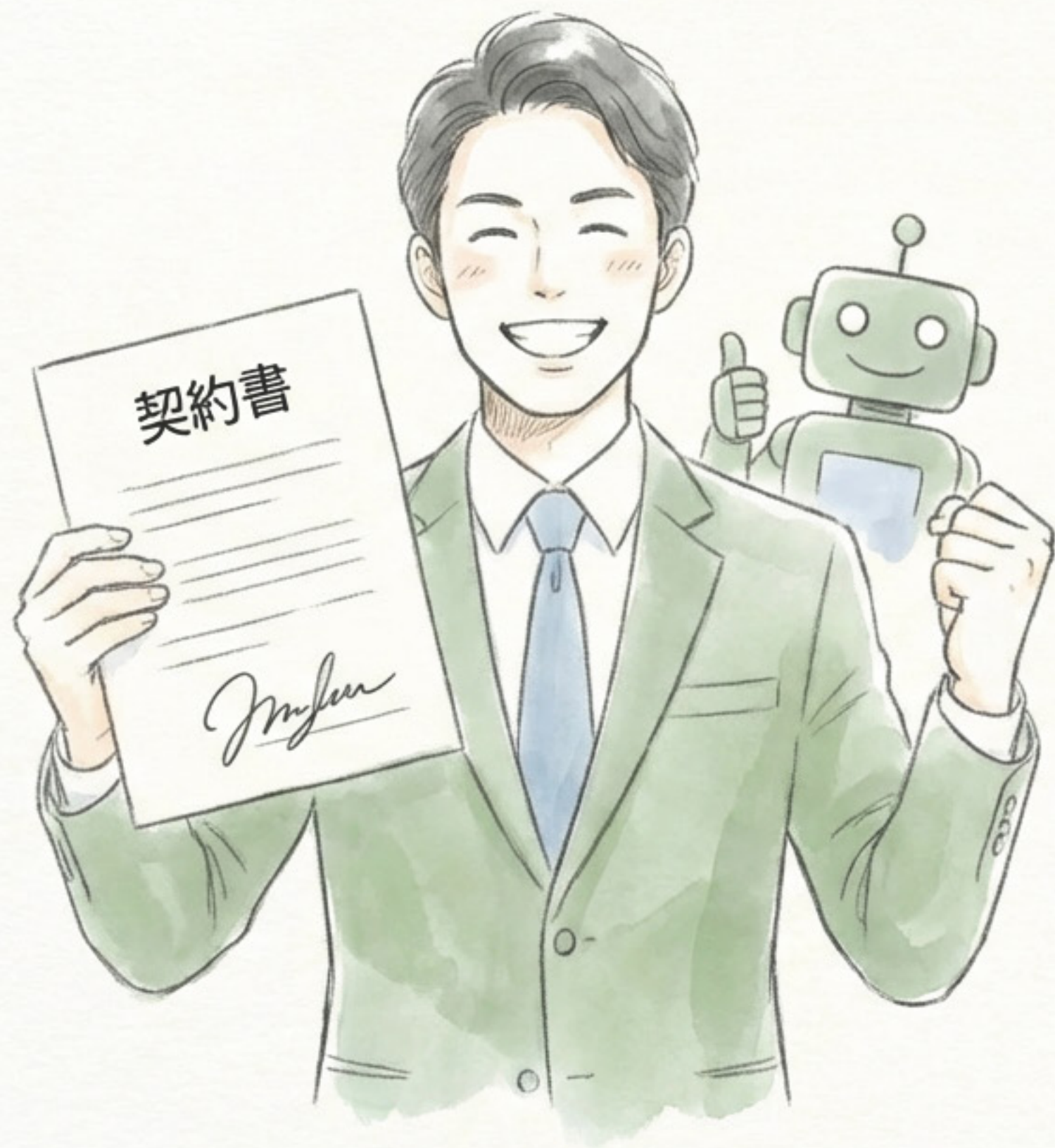


AI Trainer
(Closing)



獲得したリストへのアプローチを、
GPTsで完璧にシミュレーション。

リスト作成の手間を減らし、商談の質を高める。これがListoruの営業改革です。



「次の商談、必ず決めたい」 その背中を押します。

顧客の本音を引き出せる質問力。
信頼される話し方。自然なクロージング。

これらは才能ではなく、
練習で身につく技術です。

今日から、あなた専属のコーチと一緒に
「売れる営業」への一步を踏み出しましょう。

さあ、無料の専属コーチと練習を始めましょう。



Listoru GPTsを使ってみる（ChatGPTへ移動）

リストル無料版を試す
（今すぐ無料で3,000件の企業リストを収集）

[操作マニュアルのダウンロードはこちら](#)

営業効率を変えたいなら、まずはリストル。