



競合不在の「残り85%の市場」を独占する

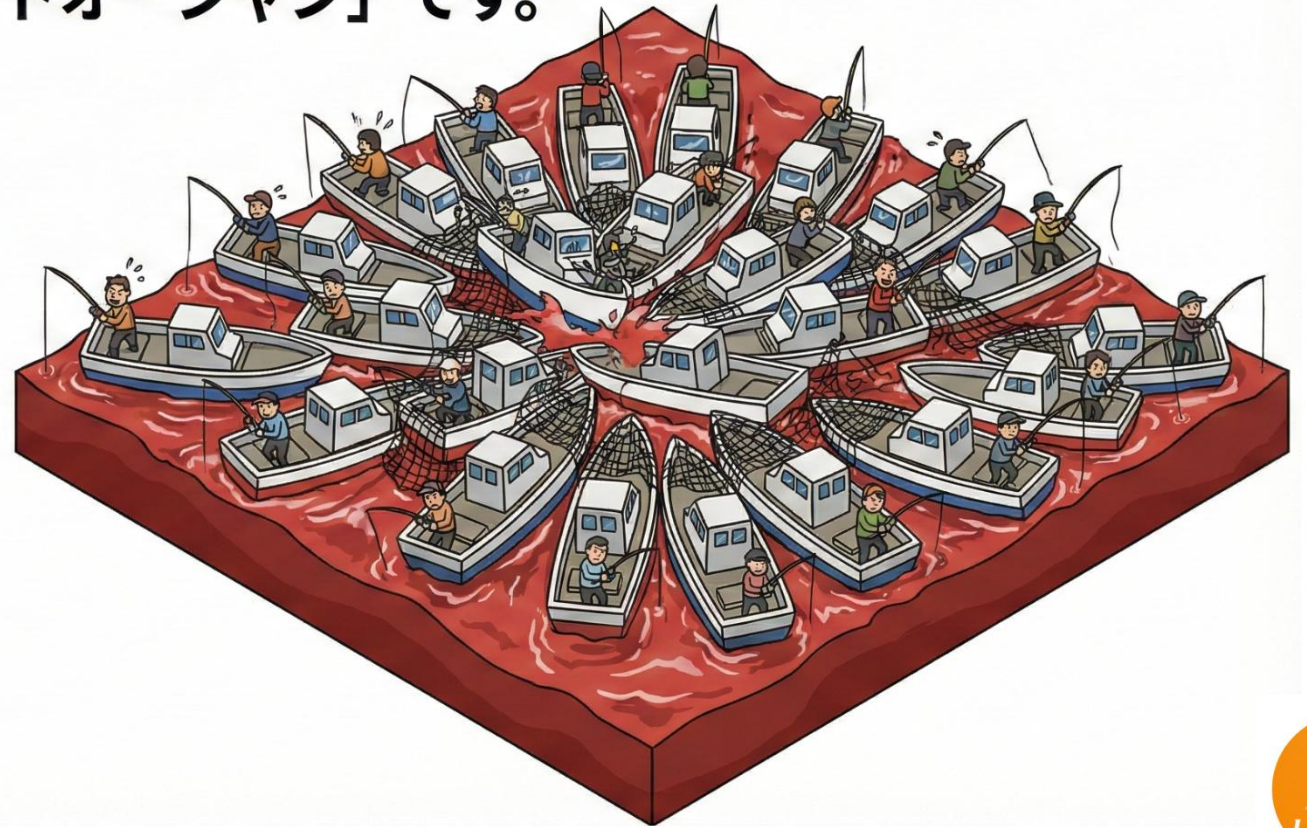
Listoru

営業リスト戦略システム 導入提案書



# なぜ、テレアポの反応率は下がり続けているのか？

多くの企業が「iタウンページ」や「大手ポータル」など、  
同じ「サイト」のデータを奪い合っています。  
そこは既に、顧客が疲弊した「レッドオーシャン」です。





# 従来のツールは、 御社の「努力」に 税金をかけている

- 従量課金・件数制限：  
行動すればするほどコストが増える
- データの鮮度が古い：  
架電ロスの発生
- 情報源が限定的：  
競合とバッティング

# ツールではなく「勝てる環境」を提供します

情報源の非対称性  
(200サイト以上の網羅)

タイミングの優位性  
(リアルタイム検知)

行動量の非課税  
(定額・無制限)



# Listoru導入で 実現する「営業の变革」



## 時間の大幅カット

リスト作成時間を90%以上短縮。営業担当者は「売る」ことに集中



## コスト削減

名簿業者への依頼費用を大幅に削減。継続運用の負担を軽減



## アプローチ精度の向上

鮮度の高い正確なリストで、DMやテレアポの反応率が劇的に向上



## 競合優位性

常に最新データで、まだ誰もアプローチしていない企業にいち早く接触



## 無制限の活用

全プランで収集件数無制限。必要なときに必要なだけリストを活用



競合が見ている市場  
(約30サイト)

30

Listoruが開拓する市場  
(200サイト以上)

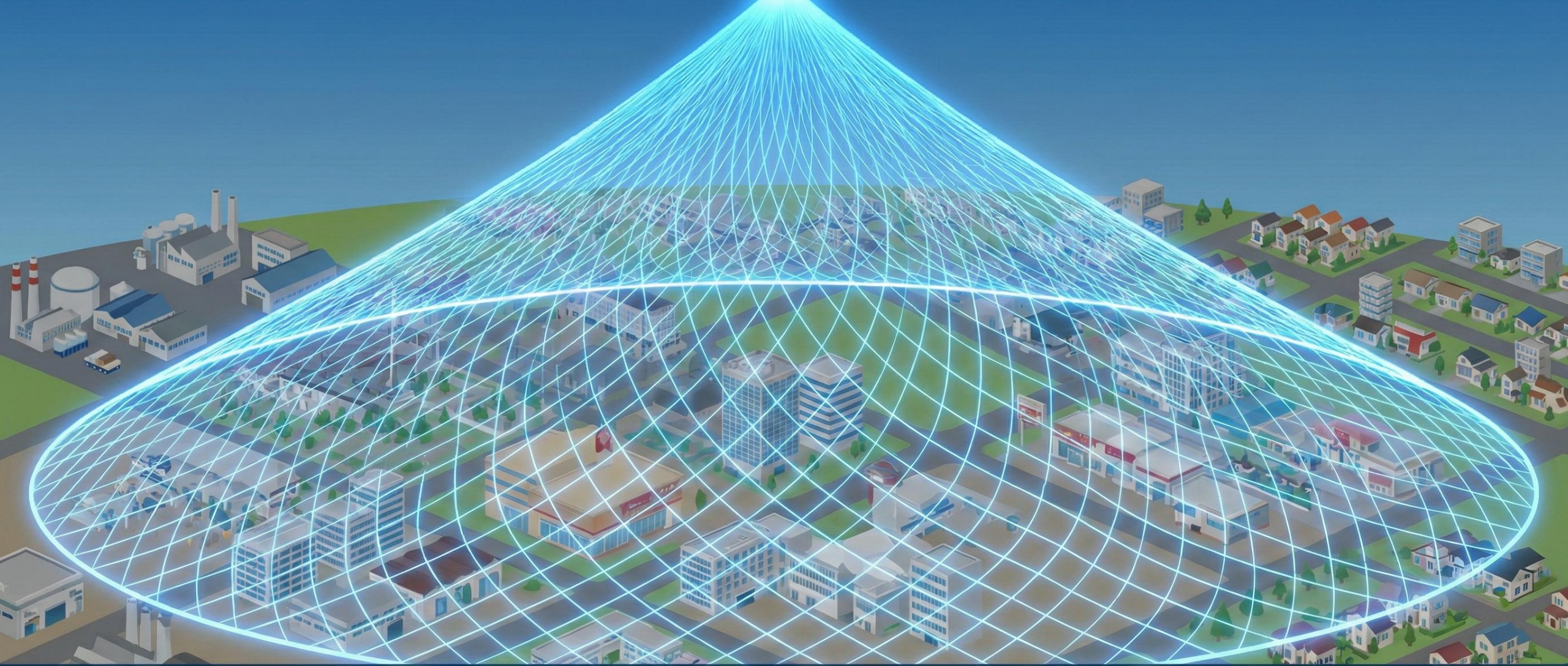
200+

競合が見落とす「水面下の巨大な金脈」へアクセスします。



# 戦略①： 手垢のついていないリスト

大手が見逃す専門サイト、地方ポータル、新興SNSなど「ロングテール」を網羅。  
まだ営業電話を受けていない顧客は、話を聞いてくれます。



## 戦略③：コストを恐れず「絨毯爆撃」

リスト取得単価を気にせず、エリアや業種を総当たり。  
「失敗（テスト）のコスト」をゼロにし、必勝パターンが見つかるまでPDCAを回せます。

**「リストを買う」のではなく、  
「市場への独占アクセス権」に  
投資してください。**



営業の「無駄」を徹底的に排除する5つの自動化プロセス

# 200サイト以上の圧倒的網羅性

タウンサイト、求人サイト、飲食サイト、不動産サイト、通販サイト...  
あらゆるジャンルから「濃いリスト」を抽出します。



Listoru

# Listoruで実現する「成果につながるリスト活用術」



## ● DM・メールDMの反応率向上

ターゲットを絞り込み、相手のニーズに合った「無料サンプル」「役立つ情報提供」を先に送付。信頼構築から始める戦略。

結果：テレアポ・DMの反応率が大きく向上



## ● 地域密着型ビジネスの集客強化

エリア限定の企業リストを活用し、近隣企業への「従業員優待」や「コラボキャンペーン」を提案。

結果：無駄な広告費を削減し、共感度の高い集客施策を実現



## ● アライアンス提携による営業コスト削減

ターゲット層が重なる他業者と提携し、リストを相互活用。単独では届かなかった層へアプローチ。

結果：営業コストを大幅に抑制しながら新規顧客を開拓



# 【ボーナスタイム】 新設法人リスト

生まれたての企業をリストアップ。  
OA機器、通信、士業など、あらゆる  
サービスが必要な時期です。





# 【成長シグナル】 求人媒体リスト

ハローワークや大手求人サイトから抽出。「採用費を払える体力がある」=成長企業の証です。

## 【店舗攻略】ポータルサイト活用

飲食店・美容室・ECサイト。

★「新店オープン」「高評価（高単価）」など、  
属性を絞ったピンポイント営業が可能。

# スタートアップIT企業での成功事例

IT・ソフトウェア開発 | 従業員15名のスタートアップ企業 | 新規事業立ち上げ段階

## 導入前の課題



営業リスト取得  
に多額の予算を  
割けない



手作業での  
リスト作成に  
時間を費やす



情報の正確性に  
不安があり  
営業効率が低い



競合企業より  
先にアプローチ  
したい



## 限られた予算で営業効率40%向上



月額プランで  
低コスト継続利用



細かい条件で  
ターゲット企業  
を抽出



営業効率が向上し  
受注率が大幅に  
改善



競合より先に  
ニーズのある企  
業にアプローチ

「スタートアップとして限られた予算の中でも、  
Listoruなら高品質なリストを継続的に取得できます。  
営業チームの生産性が劇的に向上しました。」

– IT企業 営業責任者



# 人材派遣・採用支援 企業での成功事例

人材派遣・採用支援 | 従業員30名の中堅企業 | 求人企業の新規開拓が経営課題

## 導入前の課題



複数のリスト提供企業  
と並行契約



高額な月額コストが  
経営の重荷



各社で情報形式が異なり、  
統合に多大な工数



情報更新の遅延により、  
営業効率が低下

複数リスト提供企業を統合・月額コスト50%削減



月額コスト50%削減 & 営業効率50%向上



50% 月額コスト削減  
複数契約を一本化し、  
コストを最適化



200+ サイトから自動収集  
常に最新の企業情報を  
自動取得



50% 営業効率が向上  
1人あたりのアプローチ  
件数が増加



柔軟な絞り込み  
多様な採用ニーズへの  
的確に対応

「Listoruで複数の情報源から自動で最新データを取得できるようになり、営業チームの生産性が飛躍的に向上しました。コスト削減と成果向上を同時に実現できた数少ないツールです。」

— 人材派遣企業 営業

# 建設・リフォーム業界での成功事例

## 導入前の課題



営業担当者が手作業で  
リスト作成



リスト作成に  
週2日以上を費やす



名簿業者への依頼費用が  
月5万円以上



情報の鮮度が古く、  
廃業企業への営業も多い

Listoru

## 営業効率90%削減、新規契約30%増加

90% 

リスト作成時間を短縮  
(月40時間→5時間以下)



無制限にリスト取得  
(地域・業種で細かく絞り込み)

50% 

月間コストを50%削減  
(名簿業者への依頼を廃止)

30% 

新規契約数が増加  
(営業活動に注力できるように)

「Listoruのおかげで、営業担当者が実際の営業活動に時間を使えるようになりました。リスト作成の手間が減った分、顧客との関係構築に注力できています。」

— 建設・リフォーム企業 営業部



# 競合製品からの乗り換え成功事例

他社製品では実現できなかった成果を達成

## ⊗ 乗り換え前の課題

- ⊗ 複数の外部リスト提供企業との契約が必要
- ⊗ 月額コストが高額（複数契約で月額80,000円以上）
- ⊗ 各ツールで検索条件が異なり、使いにくい
- ⊗ リスト件数に制限があり、自由に取得できない
- ⊗ 営業チームの操作習熟に時間がかかる



## ✓ Listoru導入後の成果

- ✓ 複数の契約をListoruに統合
- ✓ 月額コストを50%削減（月額40,000円に）
- ✓ 統一された直感的な操作性で効率化
- ✓ すべてのプランで無制限にリスト取得可能
- ✓ 営業チームが数分で操作を習得

営業効率向上 40% ↑



他社（データベースの切り売り）

Listoru（リアルタイム収集）

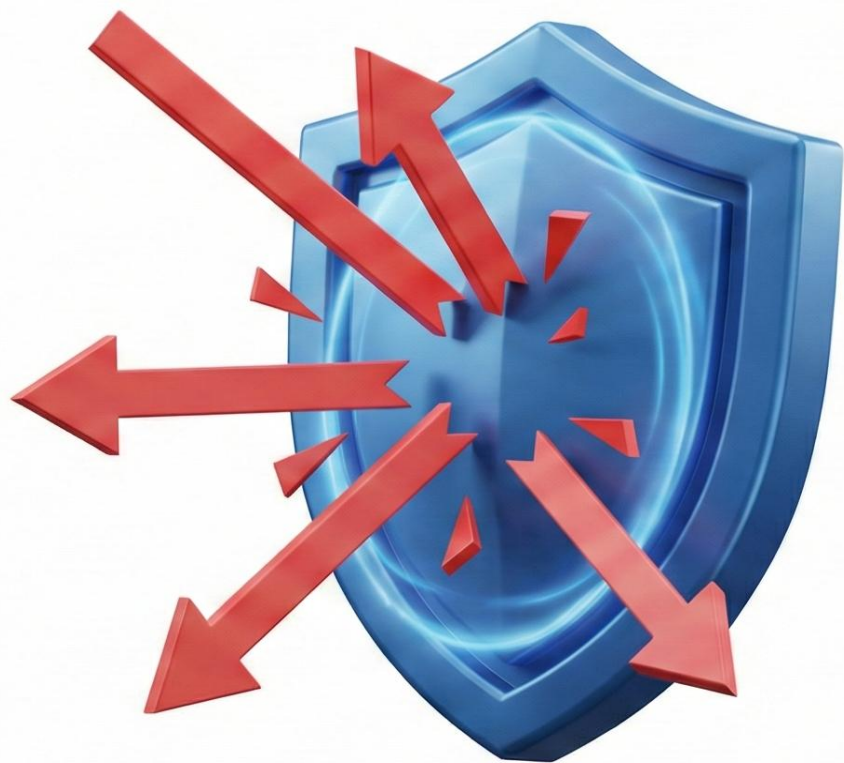
移転・廃業などの「死んだデータ」による架電ロスを極小化します。





## 重複・無駄を自動カット

複数サイトから収集しても、「差分出力機能」や「CSVデータ集計機能」で電話番号や社名で自動名寄せ。営業マンの「重複架電ミス」と「無駄な・リスト消費」を防ぎます。

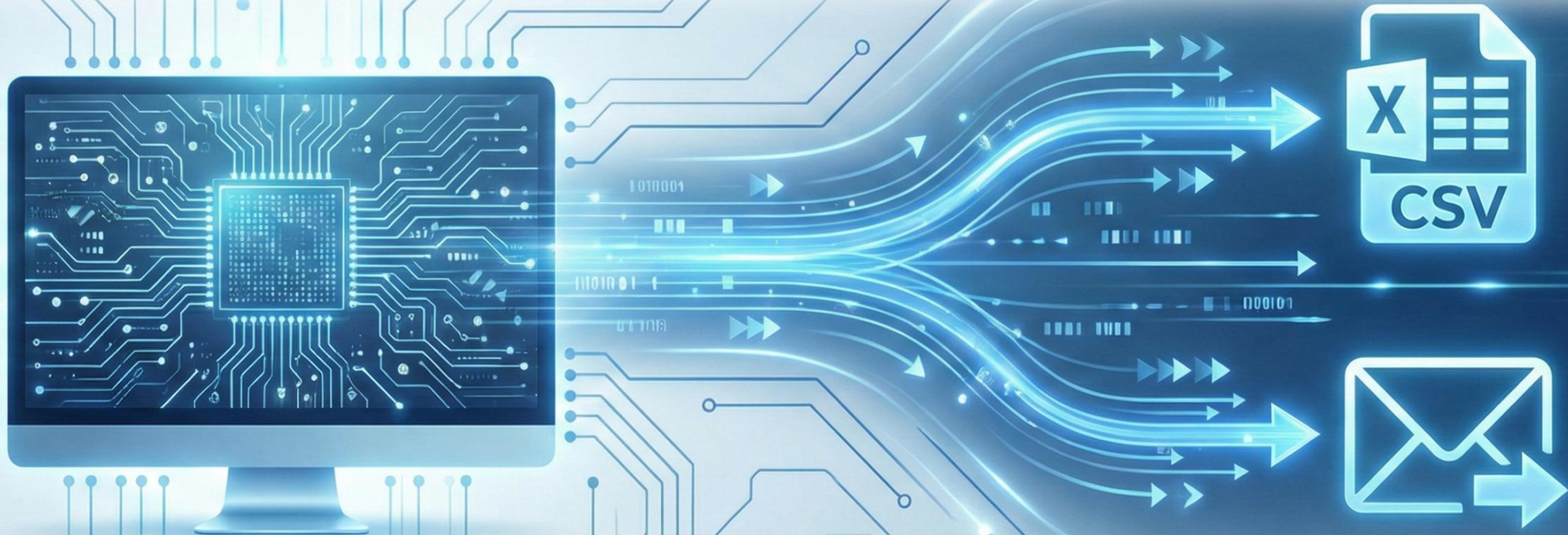


## ブランドを守る「除外機能」

「過去に断られた企業」や「取引先」を「差分出力機能」で除外。  
クレームリスクを回避し、安全な営業活動を保証します。

# ワンクリックでCSV出力

CSV出力なので御社のSFA/CRM（Salesforceなど）、  
や、テレアポシステムへ即座にインポート可能です。





## FAX / メール営業にも対応

電話だけでなく、FAX番号やフォームURLも収集。

複数の手段でアプローチする「戦略」を実現します。※サイトに記載がある場合のみ収集。

「URLアップロード収集機能」を使えば会社名とURLを記載したCSVをアップロードするだけで、各Webサイトから企業情報を自動収集。サイトに掲載されていない自社サイト情報も取得可能。

# マニュアル不要の操作性

インストール不要のクラウド型。

ITに詳しくない方でも、直感的にリスト作成が可能です。



## ピンポイントで狙い撃ち

サイト × 地域 × 業種

例：「ぐるなび」「東京都港区」「鴨（鴨料理）」

A man in a blue suit is shown in a dynamic pose, breaking through a large, cracked clock face. He is holding a broken chain, and several other chain links are floating in the air around him. The background is a bright blue sky with white clouds. The overall scene conveys a sense of liberation and efficiency.

**「検索・コピペ・整理」の時間はゼロへ。  
全てのリソースを「商談」に使ってください。**



# コストを気にせず、使い倒す

1件あたりのコストは、使えば使うほど安くなります。

他社

30+サイト  
過去データ  
従量・高額



Listoru

200+サイト  
リアルタイム  
定額・安価



# 競合製品との比較：Listoruが選ばれる理由

|         | Listoru                                                                                          | 競合製品                |                                                                                         |                                                                                         |
|---------|--------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------|
| 対応サイト数  | 200+          | —                   | 50%  | ∞    |
| 月額料金    | 最安水準          | 40,000円～<br>90,000円 | 月額コスト<br>削減…                                                                            | 無制限リスト<br>取得…                                                                           |
| リスト件数   | 無制限           | 制限あり                |                                                                                         |                                                                                         |
| データ更新   | リアルタイム        | 定期更新                |     | 5分  |
| 導入期間    | 即日開始        | 数週間                 | 最新データ…                                                                                  | 即導入可能…                                                                                  |
| 無料トライアル | 3,000件・90日  | なし/限定的              |                                                                                         |                                                                                         |



# 最短で回収できる「投資」

わずか数件の成約で、年間コストをペイできます。  
それ以降はすべて「純利益」です。

# 導入しやすいListoruの料金プラン

貴社の規模や目的に合わせた、柔軟な選択肢を用意しています

## ∞ 月額プラン（取得件数無制限）

選べる1サイトプラン

**6,800円/月**

🌐 対応サイト：1サイト選択  
∞ 取得件数：無制限

選べる5サイトプラン

**9,800円/月**

🌐 対応サイト：5サイト選択  
∞ 取得件数：無制限

選べる10サイトプラン

**12,800円/月**

🌐 対応サイト：10サイト選択  
∞ 取得件数：無制限

プロプラン

**16,800円/月**

🌐 対応サイト：全て（200以上）  
∞ 取得件数：無制限

人気  
No.1

## 💰 プリペイドプラン（有効期限3ヶ月、初期設定費3,300円）

10,000件プラン

**14,800円**

🌐 収集上限：10,000件  
🎁 期間限定ボーナス：5,000件  
合計：15,000件

20,000件プラン

**19,800円**

🌐 収集上限：20,000件  
🎁 期間限定ボーナス：10,000件  
合計：30,000件

30,000件プラン

**29,800円**

🌐 収集上限：30,000件  
🎁 期間限定ボーナス：15,000件  
合計：45,000件





**3. ノウハウ資産:**  
高速PDCAによる勝ちパターンの蓄積

**2. 情報資産:**  
自社だけのハウスリスト構築

**1. 時間資産:**  
営業マンの作業時間削減

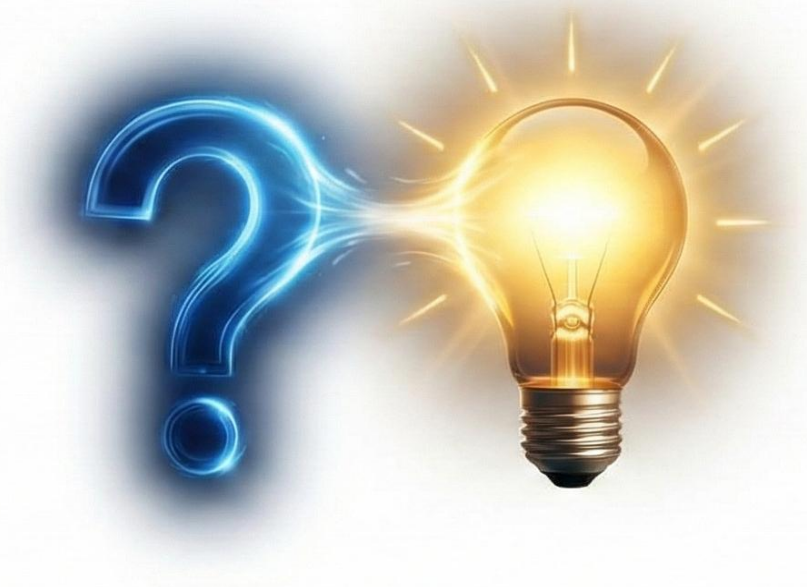


[事例]

「新設法人にDMを送り、  
成約率が**3倍**に！」

[事例]

「ニッチな業界を検索し、  
**独占契約**を獲得！」



**Q: 違法性はない？**

**A:** 公開情報のみ収集。  
合法です。

**Q: 難しくない？**

**A:** ブラウザで完結。  
サポート充実。

**Q: 本当に最新？**

**A:** 取得の瞬間にWebへ  
アクセスします。

# まずは無料で 「営業先を発掘」してください

実際にリストを見て、アプローチし、  
手応えを感じてからご判断ください。

# リスクゼロで始める Listoru無料体験

無料トライアルで、営業リスト作成の効果を実感してください



**3,000件の営業リスト**

完全無料で即戦力リストを収集可能。  
初回限定の特典です。



**90日間**の利用期間

登録から**90日以内**に、最大3,000件まで  
企業データを取得可能。

**¥0**

**一切の費用なし**

請求・自動課金・追加費用、すべて**ゼロ**。  
安心して体験いただけます。



**メールサポート付き**

導入・設定・活用まで、**専任チームがサポート**。  
「試す」だけでなく「成果を出す」まで伴走します。

**“「データが変われば、営業が変わる」”**

その違いを、まずはご自身の目で実感してください。

無料トライアルでも、製品版と同等の高品質データを手にすることができます。  
営業スタイルや業界によって、さまざまな使い方・応用パターンが見えてきます。

無料トライアルに今すぐお申し込みください →



**競合と同じ場所で釣り糸を垂らすのは、  
今日で終わりにしましょう。**

**今すぐ無料アカウント作成**

**<https://www.listoru.com/trial.html>**

